



Competencias que se cubren:

Categorías de Competencias Primarias:

- **Profesionalismo** – Proyectar una imagen de madurez e integridad que genere credibilidad.
- **Influencia** – Dirigir consistentemente situaciones e inspirar a las personas para lograr un ambiente en el que todos ganan.
- **Habilidades Interpersonales** – Mostrar una habilidad consistente para desarrollar relaciones sólidas de confianza y respeto dentro y fuera de la empresa.

Categorías de Competencias Relacionadas:

- **Iniciativa**— Proactivamente hacer que las cosas sucedan. Es auto-disciplinado.
- **Conciencia Externa**— Ver las cosas desde puntos de vista múltiples. Ser consciente de cómo impactan las acciones en otros. Estar actualizado en asuntos que afectan el área de responsabilidad.

Network para Desarrollar Conexiones de Negocios

RESUMEN

La manera más rápida para expandir su network es conectarse con la network de otra persona. Además de expandir su propia network, puede beneficiar a otros conectando su network con la de ellos. En otras palabras, no es solamente a quién usted conoce, es quién quiere conocerlo, y quién quiere conocer a las personas que usted conoce.

CONTEXTO

Se ha convertido en una sabiduría aceptada que seis contactos son todo lo que lo separan a usted del cualquier otra persona en el mundo. La proliferación de grupos de contacto sociales y de negocios y el crecimiento rápido de las network de contactos en línea hablan de la necesidad de las personas promedio de estar conectadas.

En este módulo, discutiremos dónde podemos conocer nuevos conocidos que puedan conectarnos con sus Networks. Descubriremos a qué grupos podemos unirnos, en lugar de dejar que la casualidad decida dónde vamos a pasar nuestro tiempo y esfuerzo. Una vez que conocemos nuevas personas, veremos maneras para poder desarrollar esos contactos y volvernos un punto de conexión para los demás.

Al completar este módulo, los participantes podrán:

- Elegir los grupos más apropiados para desarrollar contactos
- Utilizar el secreto de recordar nombres
- Desarrollar contactos para un beneficio mutuo